



Title: Somos NC Oral Interview with Roy Badillo

Interviewee: Roy Badillo

Interviewer: Kiernan Kovac

Date of Interview: October 9, 2025

Series: Somos NC

Length: 43:40

Spanish Summary of Interview: Kiernan entrevista a Roy sobre muchos temas desde la perspectiva de un inmigrante hispano viviendo en los Estados Unidos, específicamente Wilmington en Carolina del Norte. Los temas incluyen su niñez, los valores personales, las influencias culturales, su viaje de inmigración a los Estados Unidos, experiencias con el proceso de asimilación, objetivos profesionales y la comunidad hispana local. Kiernan aspira a ser un empresario bilingüe en Wilmington y le pregunta a Roy sobre sus experiencias como vendedor y también sus valores personales y culturales que influenciaron su pasión por los negocios.

English Summary of Interview: Kiernan interviews Roy on several topics through the lens of a Hispanic immigrant living in the United States, with an emphasis on his time spent in Wilmington, North Carolina. Topics include childhood experiences, personal and cultural values, immigrating to the United States, the assimilation process, professional endeavors, and the local Hispanic community. Kiernan aspires to be a bilingual entrepreneur in Wilmington and asks Roy about his extensive experience as a salesman as well as his personal and cultural values that influenced his passion for business.

Start Transcript

Kiernan: Hola, me llamo Kiernan. Soy un estudiante de negocios internacionales y español de la Universidad de Wilmington, Carolina del Norte y hoy estoy con el señor Roy Badillo, un profesional en el campo de negocios y miembro activo de la comunidad hispana local. Y quiero entrevistarle porque yo he empezado mi propio negocio y estaba conectado con Roy debido a tus pasiones empresariales y participación en la comunidad hispana. Y voy a preguntarte sobre tu experiencia como un hispano en la comunidad de Wilmington y sobre tu pasión por los negocios. Para empezar, Roy ¿de dónde eres?

Roy: Ah, hola Kiernan. Eh, yo soy de Córdoba, Veracruz, México. Córdoba es una ciudad pequeña de aproximadamente 300.000 habitantes. Estamos ubicados como a una hora de la costa de Veracruz.

Kiernan: Muy interesante. ¿Y a qué año te mudaste a los Estados Unidos?

Roy: Eh, yo vine a los Estados Unidos en el 2000, eh, para ser un estudiante de intercambio. Y iba a ser solamente un año, pero, eh, la familia con la que yo me quedé ese año me invitaron a poder regresar y regresé y regresé y aún así y aún aquí sigo. Eh, pero ellos, eh, se convirtieron como mi segunda familia.

Kiernan: Okay y ¿empezaste en Carolina del Norte o qué estado?

Roy: Oh, eh perdón. Fue en Williamsburg, Virginia.

Kiernan: Okay, okay ¿y cuántos años tenías?

Roy: Yo tenía 15 años, 15 o 16. 16 años. Yo tenía 15 años. 15 años, perdón.

Kiernan: Okay, okay. ¿Y por qué te mudaste a Carolina del Norte de Virginia?

Roy: Pero bueno, después de acabar la high school y la, eh, la carrera, eh, mi trabajo tuvo una oportunidad de venir a vivir a Wilmington, North Carolina o Carolina del Norte. Y bueno, eh, a mi esposa le encanta la playa y a mí me gusta el clima más cálido. Entonces venimos a vivir aquí.

Kiernan: Okay, okay. ¿Y cuál es tu experiencia al crecer en los Estados Unidos en comparación a México en su juventud y entonces su carrera adulto?

Roy: Oh okay. Bueno, eh, mi, mi niñez no, mi, mi, mis años, mis, mis primeros años hasta los 15 fue en México. Entonces cuando vine, eh, ya de 15 años. Pues fue, fue, fue mi juventud. No fue, fue mi juventud que, que la experimenté en Estados Unidos. Eh, Williamsburg es un, es un pueblo pequeño, eh. Y fui a una escuela cristiana pequeña. Entonces era, bueno, era una experiencia muy, muy, muy bonita, muy tranquila. Eh, conocí muy buenas personas y muy buenas amistades, eh. Pero sí, bueno, fue diferente a como hubiera sido si hubiera crecido en México ¿no? Eh, también hice mi carrera aquí en Estados Unidos, que en en en Virginia también. Y sí, fue diferente, pero una vez más fue, fue algo muy muy padre, muy muy bonito. Eh, conocí unas personas, ah, hice amigos que todavía son mis amigos hasta el día de hoy. Eh, conocí a mi esposa en la universidad, eh. Y bueno, aunque siempre, bueno, sí siempre he encontrado otros latinos o otras personas de habla español para, para conectarme, para hacer amigos. Pero no solamente ellos ¿no? Eh, siento que he sido amigos con gente de de de todo, de todo, de todo tipo.

Kiernan: Okay, okay. ¿Y hablaste inglés cuando te mudaste, el primer, el primero en?

Roy: Sí, sí. Eh, bueno, eh, mis padres me mandaron a cuando yo vivía en México, desde chiquito, me mandaron a una escuela bilingüe. Entonces, en esa escuela, la mitad del día aprendíamos inglés, la mitad del día aprendíamos español. Entonces, por ejemplo, yo tenía matemáticas, gramática, historia en inglés y luego íbamos al recreo y después del recreo era español y la siguiente semana era al revés: español en la mañana y después inglés en la tarde. Era una escuela privada. No era una escuela pública. Pero mis mis padres, eh, bueno, creo que entendían la importancia de poder, eh, aprender inglés desde pequeño y hicieron el sacrificio de mandarme a una escuela privada para poder aprender inglés desde pequeño. Pero lo chistoso, lo lo divertido fue que, bueno, yo aprendí inglés, eh, formal ¿no? Eh inglés estructurado y y formal. Pero, como tú sabes en cualquier lenguaje ay el lenguaje oficial o formal y luego el lenguaje que realmente se habla, que es que es un poco diferente ¿no? Y que puede ser diferente dependiendo en donde estés.

Kiernan: Sí, sí, estoy de acuerdo. Es es diferente porque yo, yo estudio español y es español formal. La gramática y el uso en en la realidad es muy diferente, ah.

Roy: Sí, claro.

Kiernan: Es interesante porque hay hay mucho, ahm, mucho slang en en la sociedad real o actual.

Roy: Claro.

Kiernan: Pero y ¿cómo conociste tu familia secundaria?

Roy: Claro. Eh bueno, eh, cuando yo estaba en la escuela bilingüe en México, eh, venimos a Los Unidos, eh, por tres semanas, eh, eramos creo 10 o 12 estudiantes y les pidieron a las familias de la de la escuela cristiana de en Williamsburg a ser como familias, eh, huéspedes como “host families” para poder que nos pudiéramos quedar con ellas. Y bueno, eh, el que el señor Dawson, que es como mi segundo padre, él era el jefe de la mesa ejecutiva de esa escuela. Y, eh, ellos, eh, bueno, decidieron ser una de las de las casas que iban a hospedar a los estudiantes y entonces yo yo fui a casa de él y así fue que me quedé con ellos dos tres semanas. Y bueno, así fue que los conocí y así fue que empezó nuestra amistad por estos años ¿no?

Kiernan: Okay, okay sí. Y cuándo te mudaste ¿es muy difícil o diferente a a asimilar con con una familia secundaria y una nueva sociedad, especialmente a una edad muy, muy joven en 15?

Roy: Sí, bueno, es que, eh, la idea al principio originalmente no era venir a vivir por siempre ¿no? Era vivir un año en el extranjero o en muchos, muchos de mis primos y amigos eso hicieron: van a otros países por un año. Pero, normalmente se regresan a México ¿no? Y pero, pero aquí, bueno. Eh, fue diferente.

Kiernan: Okay y ¿hay oportunidades diferentes en los Estados Unidos? ¿Por qué decidiste a quedar en los en Virginia o los Estados Unidos? Entonces, mudaste a Carolina del Norte y ¿por qué las razones?

Roy: Claro, claro. Eh, bueno, eh. Sí, sí, hay mejores oportunidades laborales, económicas. Eh, algo que me gustó mucho de esa escuela a la que fui es que porque era una escuela pequeña, eh me dio la oportunidad de ser parte de muchas cosas. Por ejemplo, eh, si yo hubiera ido a una escuela grande o una escuela pública, no hubiera podido jugar todos los deportes ¿no? En en en esa escuela jugué fútbol soccer, jugué basketball, jugué baseball. Eh era era parte del del teatro, era parte del coro, era parte del, eh, el el el gobierno estudiantil. Entonces era muchas oportunidades que no hubiera tenido de otra manera. Eh, también, bueno, eh, hice buenas amistades también aquí y yo sabía que en un futuro, eh, pudo haber sido bueno para mí el el tener esa oportunidad.

Kiernan: Okay, okay. ¿Y fue, fue una oportunidad es es es fácil a quedar en los Estados Unidos o quieres regresar a México? ¿O las oportunidades muy, muy grandes que tú, fue una pasión a quedar y perseguir esas oportunidades?

Roy: Ahm, bueno, eh, no no no quería o no tenía planeado regresar, eh, ya que decidí quedarme. Eh, no sé, eh, no sé si cuando tenía yo 16 años, eh, tenía la habilidad de tomar decisiones. A 20 años, a 20 años ¿no? a 30 años o más. Eh, creo que para mí fue algo dónde, bueno, la familia que que fue mi mi mi segunda familia fueron tan tan amigables, tan tan cariñosos, tan tan, no sé, tan ahm, eh, bueno, me me me me me quieren mucho y yo los quiero mucho también y hicieron eso muy más fácil ¿no? Es es es difícil, es difícil irse de casa. Es difícil dejar madre y padre, hermanos, primos. Eh, yo tengo muchos, muchos primos, hermanos. Eh, mi mama, bueno, la familia de mi mamá es muy, muy grande. La la familia de mi papá no es tan grande, pero tengo primos que somos también cercanos. Y sí, sí fue difícil y y sí los extraño, pero aún siento que esta fue la mejor decisión para mí, para mi vida.

Kiernan: Okay. ¿Y y la cultura o la familia, ahm, en México es es más, ahm, más en relación a cada otro comparación a la cultura en los Estados Unidos como las familias y los primos, los los hijos, los hermanos, hermanas, padres, es la la familia es más en más cerca en en sus valores o cultural?

Roy: Sí, yo creo que sí porque, por ejemplo, eh, yo tengo 20, creo que somos 24 o 25 primos, hermanos en del lado de mi mamá ¿no? Somos somos muchos. Y la verdad es que, pues, yo los conozco a todos o, bueno sí, a todos eh, eh y los los veíamos más o menos seguido, eh y bueno, siempre se tenía ese apoyo familiar eh, eh de hecho, uno de mis primos iba a la misma escuela que yo y éramos buenos amigos. Entonces, sí, sí es este, sí crecí en un en una familia que está muy cercana. A unos primos de de del lado mi papá que no los veía tan seguido porque vivían en otra ciudad. Nos veíamos cada verano por dos, mínimo dos semanas. Nos veíamos para las Navidades o Año Nuevo. Y bueno, siempre fue, eh, bueno, fueron muy muy muy buenas, muy buenas amistades, muy buenas este primos ¿no? Y al menos lo que yo he visto es que no es tan común aquí en Estados Unidos que los primos sean tan cercanos, sean tan tan amigos, tan a que se vean tan seguido ¿no?

Kiernan: Sí, sí ¿y, ahm, así que la familia es es más importante en en tu cultura natal?

Roy: Creo que la la extendida, la familia extendida, la las, los primos y los segundos primos. Yo tengo muchos segundos primos. O sea, eh, no no primos hermanos, pero los que serían como primos segundos. Y también conozco a muchos de ellos. Muchos, muchos de ellos. Y, eh, no, no he visto que muchas familias aquí sean tan cercanas con sus primos segundos ¿no? por ejemplo.

Kiernan: Okay. ¿Y has visitado recientemente a México?

Roy: No, no recientemente. Eh, traigo mi mamá, eh, cada verano para que ella vea a mis hijas. Y estemos juntos. Pero, eh no tiene rato que no voy.

Kiernan: Okay, okay. Y ¿te te gusta a visitar, ahm, México?

Roy: Me encantaría, me encantaría sí, pero, bueno, es es un poco difícil, eh, teniendo tres hijas y esposa y, eh, mucho más fácil traer a mi mamá.

Kiernan: Okay. ¿Y, ahm, fue fácil a mantener tu lengua o español cuando te mudaste a a los Estados Unidos? ¿O fue muy diferente a hablar dos dos lenguas o ser bilingüe?

Roy: Bueno, eh, no fue difícil, eh. Creo que cuando estaba en la en la preparatoria de high school o, eh hablaba menos español. Pero ahora lo hablo diario por mi, por mi trabajo. Y entonces es más, es más normal.

Kiernan: Cuando yo visité Puerto Rico tuve buenas experiencias conectando con la población natal y intentando hablar español. ¿Piensas que es similar para inmigrantes hispanos en los Estados Unidos o Carolina del Norte? Uh ¿es es fácil a conectar o hablar inglés y aprender una nueva lengua?

Roy: Eh, creo que es un poco más difícil y, bueno, creo que, bueno, el inglés se habla en todo el mundo ¿no? Y entonces creo que puede ser más fácil ir a otro lado y hablar en inglés o hablar un poco de otro idioma. Eh y, ahm, pero bueno, eh parece que va creciendo el número de oportunidades del área de español en Estados Unidos pero también creo que es importante aprender el el el el el idioma inglés ¿no?

Kiernan: Sí. Okay ¿y, ahm, la población en los Estados Unidos, ahm, eh, recibimiento a migrantes en una manera positiva o piensas que es es diferente a asimilar en una en una en la cultura aquí?

Roy: Bueno, eh, yo sé que los visitantes e estadounidenses o americanos que vienen a México son son bien, son muy bienvenidos los los turistas, al menos por la mayoría, no no por todos, claro, pero muchos son bien recibidos. Y la verdad Kiernan es que a mí, todos me han tratado muy bien. Nadie nunca, eh, me ha tratado mal o me ha tratado menos o me ha, eh, no sé, eh, discriminado por por ser por ser inmigrante. Eh, yo solamente he tenido, eh, experiencias muy buenas en en en mi propio punto de vista.

Kiernan: Okay, okay, bueno. Y ahm, así que ¿cuáles, cuáles fueron tus estudios, ah, cuando te, ah, cuando estudiaste en en, ah, Virginia o por el colegio?

Roy: Claro. Eh, estudié una licenciatura en negocios internacionales como te guste. Ah, también tengo un minor en francés y un minor en en español. Y, ah, tengo una maestría en teología, en maestría de teología, maestría de artes en teología. Y, ah, hace dos años hice una maestría en, ah y ciencias de información, eh, como para ser analista, como para, ah, ser, eh, como de información, como, ah, como como de analista, eh en la Universidad de UNCW también. Tengo tengo dos maestrías.

Kiernan: Oh okay. Así que, okay ¿tú estudiaste a UNC Wilmington?

Roy: Mi mi segunda maestría. Mi mi primera, mi mi licenciatura y mi mi primera maestría fue en Liberty University en Lynchburg, Virginia.

Kiernan: Okay, ahm y ¿tus estudios tuvieron una influencia en tu opción de carrera hoy en día?

Roy: Sí sí sí. Bueno, yo estudié, eh, estudio negocios internacionales. Eh, siempre me ha gustado la idea de administración de empresas o negocios. Y estudié teología porque quería aprender más de la Biblia. Y estudié, eh, ciencias de de de data o de de información porque, eh, me gusta, eh, analizar información y poder ayudar a tomar mejores decisiones.

Kiernan: Okay, okay. ¿Y cuál es la diferencia entre tu especialización en artes en en comparación a los negocios? ¿Qué la experiencia? ¿Qué qué es diferente y beneficiosal a aprender? ¿Dos dos disciplinas, dos especializaciones?

Roy: Bueno, creo que hasta ahora no ocupo mis estudios avanzados mucho para mi trabajo. Pero creo que es importante, eh, aprender, eh, con experiencia. Eh, por ejemplo, eh, cuando yo estaba en la universidad, eh, yo trabajaba para el sistema de la comida. Y yo, eh, manejé, eh bueno, una tienda un tiempo y luego otra tienda, otro tiempo. Este me ayudó a tener experiencia en cuanto a, por ejemplo, eh, contratar a la gente, eh, capacitar a la gente, eh, precios e inventario, todo lo que es realmente llevar un negocio ¿no? Aprendí tanto con lo que trabajaba como con lo que estudiaba.

Kiernan: Okay, okay. ¿Y, ahm, qué es tu carrera hoy en día?

Roy: Oh, hoy en día soy un gerente de la tienda para U.S. Cellular que ahora es parte de T-Mobile. Entonces, eh, día a día, por ejemplo, bueno, lo más importante para mí son, eh, mis asociados, eh, desarrollarlos, ayudarlos a que crezcan, a que puedan cuidar a los clientes, a que puedan alcanzar sus metas de ventas. Eh, pero también tengo en mi trabajo me tiene, por ejemplo, inventario, eh, manejar la las posibilidades de la tienda, ser parte de eventos locales, eh, alcanzar a nuevas eh eh, eh ¿cómo se llaman? nuevos niveles de ventas, aprender nuevas tecnologías. Entonces, es un poquito de todo. Es es mi trabajo es muy variado y incluye muchos aspectos que he aprendido.

Kiernan: Okay. ¿Y qué te gusta más sobre tu profesión?

Roy: Eh, bueno, me gusta vender y lo que a lo que me refiero a vender es me gusta conectar a la gente, con la gente y con los recursos que necesitan y que buscan. Y me gusta, eh, que haya una meta y poder sobrepasar la meta. Me gusta, eh, desarrollar a mi equipo y verlos crecer. Y es estando en el, ahm, en el campo de wireless que es como telecomunicaciones. Eh, bueno, es algo muy importante porque todos usamos nuestros teléfonos todos los días y para todo ¿no? Eh, es algo hermoso que puedo llamarle a mi mamá en México hoy y nos podemos ver por video muy fácilmente que puedo, bueno, no sé, hacer lo lo que quiera por por por mi teléfono y es algo que todos dependemos mucho ¿no?

Kiernan: Eh sí y ¿piensas que es importante a vender una una necesidad como los celulares? Ah ¿es es más fácil a vender, a describir una una necesidad de la gente? Y entonces tú puedes, ahm, a conocer esta necesidad, a vender esa necesidad a a la población.

Roy: Bueno, eh, sí pero hay hay muchas diferentes opciones ¿no? Hay muchas diferentes opciones de celulares, de de compañías y creo que lo que es importante es poder, eh, conocer a la persona, poder ayudar a la persona, poder, eh, estar ahí para las — cuando las personas necesitan ayuda. Y creo que eso ayuda a crecer la confianza entre los entre los clientes y yo y entre la compañía y los clientes. Y yo creo que si yo soy honesto y trabajador y ayudo a mis clientes, eh, mis clientes me traen a otros clientes y nos podemos ayudar entre todos.

Kiernan: Okay, okay. Sí, sí ¿y, ahm y tu cultura, juventud o experiencias en la sociedad en México o Virginia o Carolina del Norte son parte de tu pasión para ser, ahm, empresario?

Roy: Claro, claro. Mi mi mi madre tenía un negocio cuando yo era niño y ella me enseñó a trabajar, me enseñó a vender. Eh y yo vendía desde los, no sé, 6, 7 años, 8 años. Eh, cuando yo era niño a a veces iba y compraba, por ejemplo, un 12 pack de refrescos o de jugos y iba y los vendía individualmente y me ganaba mi ganancia o hacía sándwiches o vendía galletas o vendía muchas cosas diferentes. He estado vendiendo desde que era niño.

Kiernan: Sí, mhm. Y uh, yo entiendo que quieres empezar tu propio negocio hoy en día o pronto. ¿Puedes decirme decirme un poco sobre tu plan y razones para empezar?

Roy: Claro, claro. Eh, mi esposa y yo queremos empezar un negocio de charcutería móvil. Eh, a mi esposa y yo nos encanta probar comidas nuevas, platos diferentes. Eh, nos nos gusta cocinar y creemos que la comida es algo que atrae a la gente y que nos junta, que nos ayuda a celebrar, que nos ayuda a conmemorar, que nos ayuda a estar juntos y ayudarnos. Y queremos ser parte de celebraciones, queremos ser parte de traer a la gente, a la gente y juntarnos y celebrar. Y bueno, la charcutería móvil es algo que es algo muy rico, que es algo que puedes, eh, hacer o como personalizar a lo que tú quieras y, bueno, creemos que es algo que puedes hacer para celebrar o festejar a la gente y queremos ser parte de eso — queremos ser parte de celebrar a la gente y de traer muy buena comida en en en celebraciones.

Kiernan: Mhm, así que es muy interesante. Y también, ahm, Wilmington es cerca de de la playa. ¿Piensas que la, el ambiente aquí es es bueno para esta este negocio o tipo de negocio?

Roy: Sí. Bueno, creemos que Wilmington, claro, es un lugar que está creciendo, donde hay muchos eventos, donde hay muchas celebraciones. Wilmington también es un lugar donde la gente viene para casarse. Hay muchas bodas en Wilmington donde la gente viene de otros lados para casarse aquí. Entonces, eh, creemos que eso puede ayudar a este tipo de negocio.

Kiernan: Mhm, mhm. Y uh, para un empresario ¿piensas que es importante a a empezar su propio negocio porque es es más, ahm, el valor en empezar un negocio es es muy, muy beneficio? ¿O es es diferente? Pero en mi, en mi experiencia, yo pienso que es muy importante empezar un negocio porque es muy, es muy beneficiado en en este campo de de carrera.

Roy: Bueno, eh, es difícil para mi poder contestar eso en el aspecto de que aunque de niño y de joven era más empresarial, llevo muchos años trabajando para una compañía de alguien más o una compañía grande. Pero la verdad es que he aprendido mucho en en mi mi trabajo. Yo trabajo para una gran compañía que siempre me ha ayudado, apoyado, me ha ayudado a crecer y pero siempre he tenido las ganas de empezar un negocio propio y al fin, después de mucho tiempo, estamos haciéndolo.

Kiernan: Mhm, mhm. Sí, es, hay beneficios diferentes, ahm y muchas oportunidades.

Roy: Claro, claro.

Kiernan: Ahm, entonces, yo también aprendí que ganaste un premio reciente de tu comunidad. Ahm ¿que es este premio? ¿Un un en la comunidad empresarial?

Roy: Eh sí, sí. Eh, es el de 40 más menos de 40. Eh, fue una sorpresa. Fue una sorpresa para mí pero, eh, es un reconocimiento no solo del trabajo que hago en mi compañía pero, eh, de las oportunidades que he tenido de ser parte de, eh, bueno, laborar y y de ser voluntario este con la comunidad local.

Kiernan: Okay. Y ¿puedes dime sobre la comunidad empresarial hispana en en Wilmington y y sus prácticas y perspectivas sobre los negocios — la cultura de la comunidad empresarial hispana en Wilmington?

Roy: Sí, bueno, eh, el hispano, el latino es muy, eh, muy empresarial. Eh, tenemos o tienen, tenemos, eh, muchas ganas de ser nuestros propios jefes ¿no? de de de tener nuestros propios negocios. Hay muchos negocios pequeños y medianos y algunos grandes ya también. Eh, los hispanos, los latinos trabajan muy duro, hacen muy buen trabajo. Pero creo que hay una oportunidad de apoyar y ayudar a los negocios hispanos locales a que puedan crecer más. Y lo que yo hago a través del Chamber of Commerce es tratar de conectar a los negocios con recursos para que puedan crecer más de lo que están ahora.

Kiernan: Mhm, mhm. ¿Y piensas que los negocios pequeños pueden crecer, ahm, en en un tipo de un gran empresario — las oportunidades son las mismas y aunque la diferencia en en en, ahm, la el tamaño tamaño o?

Roy: Bueno, eh, no no no sé la verdad pero creo que hay una oportunidad de que todos los negocios crezcan, eh, hasta cierto punto y, eh, bueno, sí, Wilmington es un lugar que está creciendo, que tiene muchas oportunidades y que va a tener más oportunidades. Y creo que los negocios de de de todo mundo, no solo latinos, pero de todos pueden crecer. Pero yo quiero poder apoyar a los negocios que no tienen esas esos recursos, esas, eh, eh por ejemplo, recursos, por ejemplo, de marketing o de de lo que es mercadotecnia o recursos de acceso a capital o recursos de recursos humanos. Bueno, todo lo que hay muchas oportunidades que creo que todavía tenemos.

Kiernan: Sí, sí, yo te acuerdo. ¿Y puedes hablar sobre tu participación en la comunidad de Wilmington?

Roy: Mi pasión es conectar a gente y negocios con otra gente y otros negocios y con los recursos que ellos requieren. Eh, si conozco a alguien que necesita a alguien más y ya lo conozco yo, me encanta conectarlos, me encanta crear una una red de, bueno, de negociantes, de de de empresarios, de emprendedores de todo tipo. Eh y también conectarnos con las personas que tienen necesidades y que pueden ser ayudadas a través de, eh, organizaciones sin fines lucro, la cual hay bastantes aquí en Wilmington y también puedan ayudar a mucha gente.

Kiernan: Mhm, mhm. Y así que es conectar con otras personas es es importante también como como las operaciones de de del negocio pero las relaciones, ahm, relaciones entre la comunidad, entre los negocios y la gente es es es importante también — no solamente los las operaciones o tipo de de negocio.

Roy: Claro, claro.

Kiernan: Mhm y ¿porque piensas que es importante participar en la comunidad?

Roy: Creo que hemos sido diseñados o creados para vivir en comunidad, para vivir en relación con otras personas. Eh, creo que los dones y regalos y habilidades que, por ejemplo, tú tienes, tú puedes ayudar a alguien más y esa persona puede dar a otra persona. Y, eh, creo que puede haber, eh, hay mucho beneficio en que la comunidad trabaje juntos, que haya oportunidades para todos. Y, bueno, creo que los negocios locales, los negocios que empiezan como negocios pequeños son los que más ayudan a nuestra comunidad porque esa inversión, ese dinero, se queda en la en la comunidad local.

Kiernan: Mhm. Okay, okay. Y ahm ¿piensas que muchas muchos hispanos empiezan negocios en en en general y en Wilmington?

Roy: Sí, claro. Eh, me creo, estoy estoy casi seguro, que en general, los hispanos, eh, empiezan más negocios per cápita que cualquier otra, cualquier otra, eh, bueno, cualquier otra cultura o o eh eh eh grupo étnico ¿no? Eh, pero creo que hay oportunidad de ayudarles a que crezcan más.

Kiernan: Mhm, mhm. ¿Y piensas que es una parte de de la cultura?

Roy: Eh, sí, eh, parte de cultura pero también, eh, eh, creo que vemos oportunidad y creo que vemos, eh, tenemos el deseo de arriesgar pero de trabajar duro y de ganarnos los, eh, bueno, eh, los frutos de ese trabajo.

Kiernan: Okay, mhm. ¿Y piensas que hay un fuerte apoyo a través de la comunidad hispana? ¿Hay hay hay muy mucho apoyo en en su comunidad?

Roy: No, no, no. Eh, creo creo que estamos todavía muy divididos. Yo creo que no tenemos, eh, la unidad que necesitamos. Estamos empezando a crear redes, a crear, eh, formas de que nos ayudemos. Pero, todavía estamos muy divididos; todavía no nos confiamos unos a los otros; todavía no somos parte, por ejemplo, de muchas organizaciones sin fines de lucro que creo que podemos ayudar muchísimo. Uh y creo que nos hace falta más unidad y más, eh, crear redes.

Kiernan: Mhm, okay. ¿Y y organizaciones como el Chamber of Commerce, ah, sirve a conectar la comunidad más y crea crea, ahm, oportunidades y recursos para negocios pequeños o la comunidad hispana empresarial?

Roy: Eh, sí, creo creo, eh, claro, claro, la el el la la Cámara de Comercio de Wilmington, eh, nos ha apoyado a poder crear espacios donde los empresarios y emprendedores hispanos y latinos puedan estar juntos y crecer. Le agradezco mucho a la Cámara de Comercio que nos pueda ayudar y yo quiero seguir ayudando en en en en lo que pueda.

Kiernan: Okay, okay. Sí. Y entonces, en tu experiencia ¿cuáles son los beneficios de ser bilingüe hoy en día, en una sociedad más, ahm, relación en relación con con cada otro y internacional?

Roy: Claro, bueno, eh, claro, hay hay muchos beneficios de de ser bilingüe ¿no? porque, eh, creo que cuando puedes hablar la lengua nativa de otra persona, eh, el poder crear confianza es más fácil. Creo que podemos entendernos mejor, podemos, eh, crear una conexión basada también en nuestra historia, en en en y, bueno, creo que nos entendemos más profundamente, eh, pero creo que también es muy importante poder, eh, bueno, el no solamente hablar inglés, pero que esa sea nuestra primera lengua porque estamos aquí y es la el el lenguaje más más usado ¿no?

Kiernan: Mhm, sí, sí ¿y y con la confianza, la comunidad hispana, hay hay confianza entre entre cada otro o hay y hay un una falta de confianza como la comunidad, ah, otras comunidades como como extranjeros o la confianza es muy fuerte entre la comunidad o no? ¿También es muy individual?

Roy: Eh, bueno, creo que hay todavía hay divisiones, todavía hay un poco de separación, un poco de desconfianza. Eh, bueno, también porque algunos países, eh, entre si no son muy amigables, bueno, si un país no le gusta otro país, cuando nos vemos aquí también, como que no nos confiamos, como que no nos creemos. Y espero que podamos, eh, avanzar más más de eso porque necesitamos apoyarnos unos a los otros. Eh, creo que sí hay hay todavía un poquito de falta de de confianza en en en entre diferentes, eh, extranjeros de diferentes países.

Kiernan: Okay, okay. Sí y y ¿si puede si puede hablar la la lengua natal de de otra persona es crea crea más confianza en en el el principalmente en el principio?

Roy: Sí, creo que sí, claro.

Kiernan: Okay, okay sí. Y pues gracias por hablarme. Pienso que tu perspectiva es muy importante para nuestra comunidad y quiero conectar con personas en la comunidad empresarial hispana en Wilmington y y es es muy, la conversación es muy, ahm, es muy, ahm, beneficial para mí y y la comunidad.

Roy: Gracias Kiernan. Gracias por este bueno tiempo y que que bueno que sigas aprendiendo y creciendo. Y gracias por, eh, cómo estás ayudando, eh, con, eh, con Latino Alliance. Gracias.

Kiernan: No, gracias y y gracias y hablarme.